


VERKAUFSMETHODEN FÜR PSA GEGEN ABSTURZ

Die Entwicklung des Vertriebs im Bereich der Höhenarbeit erfordert spezifische Fähigkeiten, die nicht nur technischer Natur sind. Das Stellen der richtigen Fragen kann Kunden mehr Vertrauen geben.

Dank dieser Schulung werden Sie beherrschen:

Wie Sie Kunden befragen, Ihre Auswahlkriterien festlegen und diese argumentieren und einen Verkaufsplan entwickeln, der an das Profil Ihrer Kunden angepasst ist.


ZIELGRUPPE	GRUPPENGROSSE	DAUER	VORAUSSETZUNGEN
Vertriebsteams der Distributoren Schulung zugänglich für Menschen mit eingeschränkter Mobilität	10 maximum	7 Stunden (total)  420min	Bewusstsein für Höhenarbeit bzw. für Verwendung von PSAgA

BEWERTUNG / TEST

30min

Zielsetzung: Zu wissen, wie man den Kunden befragt, um seine Bedürfnisse zu erkennen und sein technisches Angebot zusammenzustellen.

Übungen animiertes Fragespiel durch den Trainer, Übungen zur Geräteauswahl an illustrierten Situationen. Synthese realisiert durch den Aufbau eines Entscheidungsbaums und Präsentation DER LÖSUNG

120min 

Zielsetzung: Einen technischen Vergleich verschiedener Produkte auf dem Markt durchführen können.

Übung zum Üben technischer Vergleiche, sowohl schriftlich als auch mündlich, basierend auf einer vorherigen Befragung des Kunden. Der Vergleich muss zielgerichtet und relevant sein.

60min 


Zielsetzung: Ein technisches Angebot erstellen können.

Übung auf der Grundlage des Katalogs: Die Segmentierung und Qualifizierung des Kundenstamms muss es ermöglichen, seinen Verkaufsplan aufzubauen.

90min 

Zielsetzung: Ein technisches Angebot argumentieren können.

Übung anhand des Katalogs und des Rollenspiels, um Verkaufsgespräche zu simulieren, indem die verschiedenen Phasen/Schritte gespielt werden: Vorbereitung, Einleitung, Befragung, Argumentation, Beantwortung von Einwänden und Abschluss.

120min 

NUMMER DES SCHULUNGSZENTRUMS

+33 82 69 13281 69

ZERTIFIKATE

Lieferung von Namenszertifikaten.



STANDORT

TR 00 002 01 : Ausbildung bei KRATOS SAFETY (Heyrieux, 38).



MAJ : 02/2024