

## METODI DI VENDITA APPLICATA AI DPI PER LE CADUTE DALL'ALTO

Lo sviluppo delle vendite nel dominio del lavoro in altezza richiede delle competenze specifiche che non sono solamente tecniche. Solo ponendoci delle giuste domande che possiamo dare fiducia al cliente:

Al termine della formazione, sarai in grado di :

Interrogare i clienti, valutare i criteri di selezione e argomentarli, elaborare un piano di vendita adatto al profilo dei tuoi clienti utilizzatori.

PUBBLICO	EFFETTIVO	DURATA	PREREQUISITI
Squadra commerciale di distributori Formazione accessibile alle persone con mobilità ridotta	10 massimo	7 ore (totali) 420mn	Sensibilizzazione al lavoro in altezza

VALUTAZIONE / QUIZ

30mn

**Obiettivo:** Essere in grado di interrogare il cliente con il fine di definire i suoi bisogni e saper costruire le proprie offerte tecniche.

**Esercizio** gioco sul questionario animato per il formatore, esercizi sulla selezione di attrezzature adatte alla situazione illustrata. La realizzazione di una sintesi per la costruzione di uno schema decisionale e per la presentazione di una THE SOLUTION.

120mn

**Obiettivo :** essere in grado di realizzare una comparazione tecnica tra i diversi prodotti sul mercato.

**Esercizio** con il fine di realizzare delle comparazioni tecniche, di applicare delle modalità scritte e orali sulla base di un precedente colloquio con il cliente, il confronto deve essere preciso e pertinente.

60mn

**Obiettivo:** essere in grado di formulare un'offerta tecnica.

**Esercizio** in base al catalogo : la segmentazione e la formazione del cliente base deve permettere di costruire un piano di vendita.

90mn

**Ogiettivo :** essere in grado di argomentare un'offerta tecnica.

**Esercizio** basandosi sul catalogo e su giochi di ruolo con il fine di simulare conversazioni di vendita é necessario seguire le seguenti fasi: elaborazione, introduzione, questionario, discussione, risposte alle obiezioni, conclusione.

120mn

N° DI DICHIARAZIONE DELL'ATTIVITA'  
FORMATIVA

82 69 13281 69

CERTIFICATI

Consegna di certificati personali.



SEDE

TR 00 002 01 : Formazione presso la sede KRATOS SAFETY (Heyrieux, 38).



MAJ : 02/2024